



Innhold

Forord	5
Kapittel 1 Kontrakter uten konflikter	11
Kontrakter	11
Konflikter	13
Problemet	15
Svaret	21
Hva du har i vente	23
Kapittel 2 Finn balansen mellom verdier og risiko	24
Verdiskapning	25
Risikohåndtering	28
Usikkerhet og sannsynlighet	32
En praktisk fremgangsmåte	34
Kapittel 3 Gjør det grunnleggende forarbeidet	39
Green Tech	39
Analyser forhandlingssituasjonen og sett mål	40
Analyser hindringer, innflytelse og etikk	42
Kapittel 4 Forstå risikoen i kontrakten	44
Kartlegg usikkerhetsfaktorer	44
Bestem mulige utfall	51
Anslå sannsynligheter	52
Vurder konsekvenser	53

Hvilke risikoer bør håndteres?	55
Når, hvor og av hvem bør risikoanalysen gjøres?	56
Kapittel 5 Velg egnede måter å håndtere risiko på	58
Reduksjon av risiko	59
Økonomiske virkemidler	62
Juridiske verktøy	68
Sosiale faktorer	76
Kontraktsutforming	80
Kapittel 6 Sørg for å komme i mål	83
Legg til rette for en egnet prosess	83
Håndter kontraktsutforming	84
Bruk normer og kriterier til å avgjøre uenighet	86
Styr den avtalerettslige bindingen	86
Kapittel 7 Når kontrakten ikke går som den skal	90
Dalsfjord og Brekka	90
Analyser forhandlingssituasjonen og sett mål	91
Analyser hindringer, innflytelse og etikk	95
Kapittel 8 Prosedyreadvokatens viktigste verktøy	97
Hva er prosessrisiko?	97
Hvordan vurdere prosessrisiko?	99
Metoder for prosessrisikovurdering	100
Konstruksjon av beslutningstrær	102
Anslå sannsynligheter	111
Vurder konsekvenser	114
Bruk av digitale verktøy	126
Kommunikasjon av prosessrisiko mellom advokat og part	127
Kapittel 9 Et fett forlik er bedre enn en mager prosess	128
Hvordan komme i gang?	128
Hvem skal forhandle?	130
Hvordan utvide blikket til interesser og muligheter?	131
Forlikavtalen	132

Praktisk sjekkliste ved kontraktsforhandlinger 134

Noter 136

Referanser 149

Stikkordregister 154